

EliteMedianet GmbH

Die EliteMedianet GmbH wendet sich mit den Premium-Marken ElitePartner und AcademicPartner an anspruchsvolle, gebildete Singles auf der Suche nach einer festen Beziehung. Auf der Basis eines wissenschaftlichen Persönlichkeitstests ermittelt das Matching Mitglieder mit großer Übereinstimmung. Jede Anmeldung wird von Hand auf Niveau und Seriosität geprüft. ElitePartner wurde als erste Online-Partnervermittlung mit dem TÜV-Siegel ausgezeichnet und gehört mit über zwei Millionen Mitgliedern zu einer der führenden deutschen Partnervermittlungen. Die EliteMedianet GmbH ist ein Unternehmen der Tomorrow Focus AG.

Stellenbeschreibung

Key Account Manager Media Buying (m/w)

Aufgaben:

- Verantwortung für den Mediaeinkauf von allen Online-Werbedisziplinen mit dem **Oberziel** einer kosteneffizienten Neukundengewinnung
- Kampagnenplanung, Kampagnenoptimierung, Kampagnenmonitoring und Ergebnisreporting
- Entwicklung von Verbesserungsvorschlägen für erfolgreiche Werbemittel
- Gezielte aktive Akquise von neuen Kooperationspartnern und Erschließung neuer Kanäle
- Intensive Betreuung der bestehenden Kooperationspartner und kontinuierlicher Ausbau der Geschäftsbeziehungen
- Marktbeobachtung sowie Analyse neuer Umsatzpotenziale
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Berichterstattung direkt an die Geschäftsführung

Anforderungen:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium
- Umfangreiche Berufserfahrung im Bereich Online-Marketing, wünschenswert auch Erfahrung im Einkauf und Planung von klassischer Werbung
- stark ausgeprägte Verkäufermentalität und hohe Online-Affinität
- Hervorragendes Verhandlungsgeschick und Abschlussicherheit
- Ausgeprägte Kontakt-, Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeit gegenüber Werbe-, Kooperationspartnern, Vermarktern und Agenturen
- Kreativität und gutes Gespür für das Einschlagen neuer kommunikativer Wege
- Effizienter, erfolgsorientierter Arbeitsstil
- Ausgeprägte analytische Denkweise und hohe Zahlenaffinität
- Hohe Einsatzbereitschaft, Kreativität, Teamfähigkeit, Flexibilität, souveränes Auftreten
- Begeisterung und ausgeprägter Wille zum Erfolg

Wir bieten Ihnen:

- Anteil an der Erfolgsgeschichte eines jungen Internetunternehmens mit starkem Investor
- Flache Hierarchien, verantwortungsvolle Aufgaben und ein breites Aufgabenspektrum
- Spannende Aufgaben und Freiraum, um selbständig zu gestalten, Impulse zu geben und in einem ambitionierten Arbeitsumfeld zu unserer weiteren Entwicklung aktiv beizutragen
- Angemessene Vergütung

Bitte bewerben Sie sich unter Nennung der Position und Angabe Ihres Gehaltswunsches.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an: Jobs@ElitePartner.de